

معامله گر کامل

راهنمایی جامع برای تسلط بر روانشناسی رفتار بازار
جهت پرورش ذهنیت یک معامله گر برنده

تالیف:

مارک داگلاس

پائولا لاتی وب

ترجمه:

مهندس طاهر فتحی

آراده کتاب

سرشناسه	داگلاس، مارک ج،
عنوان و پدیدآور	معامله گر کامل: راهنمایی جامع برای تسلط بر روانشناسی رفتار بازار جهت پرورش ذهنیت یک معامله گر برنده/نویسنده: مارک داگلاس، پائولاتی. وب ترجمه: طاهر فتحی.
مشخصات نشر	تهران، آراد کتاب
مشخصات ظاهری	۳۳۴ ص
شابک	۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۷۲۷-۹
یادداشت	عنوان اصلی: The complete trader: the definitive guide to mastering the psychology of market behavior to install a winning traders mindset
موضوع	کارگزاران بورس - نگرش ها
موضوع	سرمایه گذاری - بورس
شناسه افزوده	وب، پائو لاتی، ۱۳۵۲
شناسه افزوده	فتحی، طاهر، ۱۳۶۰ - مترجم
رده بندی کنگره	HG ۴۶۲۱
رده بندی دیویی	۳۳۲ / ۶۴
شماره کتابخانه ملی	۱۰۰۹۴۵۳۵

معامله گر کامل

ترجمه: مهندس طاهر فتحی	ناشر: آراد کتاب
نوبت چاپ: اول ۱۴۰۴	تیراژ: ۵۰۰ جلد
چاپ و صحافی: صدف	قیمت: ۳۳۵۰۰۰ تومان
شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۷۲۷-۹	

حق چاپ برای ناشر محفوظ است. کلیه حقوق و حق چاپ متن، طرح روی جلد و عنوان کتاب با نگرش به قانون حمایت حقوق مؤلفان، مصنفان و هنرمندان مصوب ۱۳۴۸ برای انتشارات آراد کتاب محفوظ است و متخلفین تحت پیگرد قانونی قرار می گیرند.

مرکز پخش و فروش:

تلفن: ۰۹۳۵۳۰۶۲۴۵۸ - ۶۶۴۸۲۲۲۶ - ۶۶۹۷۵۲۸۵

فروشگاه اینترنتی: www.aradbook.com

مقدمه مترجم

تقدیم به جامعه معامله‌گران ایران زمین

تقدیم به جامعه معامله‌گران ایران زمین

پس از سال‌ها تجربه در بازارهای مالی و درک عمیق از نقش بی‌بدیل روانشناسی در موفقیت معامله‌گری، مفتخرم که ترجمه فارسی کتاب ارزشمند "معامله‌گر کامل" اثر بی‌نظیر مارک داگلاس را با شما به اشتراک بگذارم.

من، طاهر فتحی، به عنوان یک مربی روانشناسی معامله‌گری، سال‌هاست که در این مسیر همراه افراد زیادی بوده‌ام و شاهد بوده‌ام که چگونه تسلط بر ذهن می‌تواند کلید گشایش قفل‌های موفقیت در بازارهای مالی باشد. ترجمه این کتاب برای من فرصتی است تا دانش و تجربه‌ام را در این زمینه به شکلی ساختاریافته‌تر با شما عزیزان به اشتراک بگذارم.

مارک داگلاس در این اثر روشنگرانه، پرده از پیچیدگی‌های ذهن معامله‌گر برداشته و نشان می‌دهد که چگونه باورها و نگرش‌های ما می‌توانند تعیین‌کننده سود و زیان باشند. او به ما می‌آموزد که نظم، کنترل احساسات و پذیرش عدم قطعیت، نه فقط به عنوان مهارت‌های جانبی، بلکه به عنوان ارکان اصلی یک استراتژی معاملاتی سودآور عمل می‌کنند.

اگر شما نیز در مسیر پر فراز و نشیب معامله‌گری با چالش‌های ذهنی روبرو هستید، اگر به دنبال درک عمیق‌تری از خود و رفتارتان در بازار هستید، و اگر آماده‌اید تا با تغییر نگرش، به یک معامله‌گر منظم و موفق تبدیل شوید، این کتاب راهنمای شما خواهد بود و من در این سفر همراهتان خواهم بود. برای ارتباط بیشتر، تبادل نظر و بهره‌مندی از آموزش‌های تکمیلی در زمینه روانشناسی معامله‌گری، می‌توانید مرا در اینستاگرام دنبال کنید. امیدوارم این ترجمه، دیدگاه شما را نسبت به معامله‌گری متحول سازد.



taher.fathi7



t.fathi555@gmail.com

یادداشت

مارک و پائولا احساس می کنند مطالب بسیار زیادی در این کتاب وجود دارد - و با شنیدن از معامله گران که برخی از کتاب های آنها "خیلی طولانی" بود - و به ویژه با توجه به دیدگاه امروزی "سریع" و "آسان" و "کوتاه" بودن اطلاعات در رسانه ها - تصمیم گرفتند که چهار "بخش" راحت تر در ذهنیت معامله گران جای بگیرد. بنابراین، "معامله گر کامل" در چهار بخش مجزا و جداگانه برای شما خواننده منتشر می شود تا فقط بخش هایی را که برای آموزش معامله گری خود مناسب تر می دانید انتخاب کنید. کارگاه های آموزشی این مطالب در آینده نزدیک برنامه ریزی خواهند شد.

باتشکر

این کتاب به هر فردی تقدیم می‌شود که می‌خواهد یک معامله‌گر موفق شود.
در این مجموعه 4 قسمتی، پاتولا و من تمام دانش، تخصص و تجربه معاملاتی یک عمر خود را
در اختیار شما قرار داده‌ایم تا به شما در انجام این کار کمک کنیم.
انتخاب کنید که به سوی بهترین خود پیش بروید و ایمان داشته باشید در این مسیر به بزرگ
ترین اهداف معاملاتی خود دست خواهید یافت.



فهرست مطالب

عنوان	صفحه
یادداشت.....	4
مقدمه.....	9
پیشگفتار.....	21

♦ بخش اول

فصل اول: برای کسب نتایج پایدار، باید فکر کردن همانند یک حرفه‌ای را بیاموزید.....	27
چرا درصد معامله‌گرانی که پایدار نیستند این قدر بالاست؟.....	29
ورود به گروه 5 درصدی.....	30
مشکل دقیقاً چیست؟.....	32
ارتباط دادن فیلم با معامله‌گری.....	34
چالش واقعی.....	36
موانع نامرئی چه هستند؟.....	37
فصل دوم: پیچیدگی‌های روانشناختی معامله‌گری.....	39
معامله‌گری سخت‌ترین پول آسانی است که تا به حال به دست خواهید آورد.....	40
آیا معامله‌گری واقعاً پول آسان است؟.....	40
اگر برنده شدن آسان است، پس مشکل کجاست؟.....	42
شکاف بین توانایی برنده شدن و توانایی امرار معاش.....	43
چگونه "ناآگاهانه" در مسیر سرخوردگی و شکست نهایی قرار می‌گیریم.....	44
چطور خواهیم فهمید که چگونه پیروز شویم؟.....	44
فصل سوم.....	47
تحلیل، کلید دستیابی به نتایج پایدار نیست.....	47
چرا فکر، گمان یا باور داشتن به اینکه "می‌دانیم"، اشتباه خطرناکی است.....	49
اگر درآمد ثابتی از معاملات خود می‌خواهید، نحوه برنده شدن شما مهم است.....	56
فصل چهارم «مکانیسم حرکت (قیمت همه چیز درباره جریان سفارشات است)».....	63
چه اتفاقی رخ داد.....	66
پوشش‌دهندگان ریسک و سفته‌بازان.....	67
درک معنای موقعیت خرید (LONG).....	68
درک معنای موقعیت فروش (SHORT).....	69
معنای پوشش ریسک چیست؟.....	72
مرور اجمالی.....	76
تمرین بخش اول.....	77
پایان بخش اول.....	78

◆ بخش دوم

81.....	فصل پنجم: ساختار یک معامله.....
82.....	حجم ایجاد شده توسط خریداران و فروشندگان، انرژی است که قیمت‌ها را به حرکت در می‌آورد.
84.....	برای اینکه قیمت دیگر بالا نرود، چه اتفاقی در جریان سفارش‌ها باید بیفتد؟
85.....	تفاوت بین بازار الکترونیکی و فیزیکی
95.....	فصل ششم: منابع مختلف عدم تعادل جریان سفارش خرید/فروش.....
95.....	رایج‌ترین منابع سفارش‌های خرید و فروش سفته‌بازانه
96.....	رایج‌ترین منابع سفارش‌های خرید و فروش پوشش ریسک
98.....	انواع ترکیب حجم سفارش‌های خرید و فروش
100.....	تجزیه و تحلیل تغییرات جریان سفارش‌های خرید/فروش
102.....	قیمت‌ها مسیری را انتخاب می‌کنند که کمترین مقاومت را داشته باشد
109.....	فصل هفتم: درک تحلیل تکنیکال از دیدگاه جریان سفارش خرید/فروش.....
111.....	مبلمان‌های قیمت.....
113.....	روش‌های تکنیکال مبتنی بر ریاضیات.....
115.....	تعریف تحلیل تکنیکال.....
117.....	فصل هشتم: محدودیت‌های ذاتی تحلیل تکنیکال.....
117.....	شماره 1:
122.....	شماره 2:
124.....	شماره 3:
129.....	شماره 4:
130.....	هر سفارش مهم است!
135.....	فصل نهم: درک توهم تحلیل.....
139.....	چگونه یک فرض ساده می‌تواند حرفه معاملاتی را قبل از شروع، نابود کند.
141.....	این مفهوم درست است!
147.....	فصل دهم: چرا استفاده از تحلیل برای اطمینان از برد و اجتناب از باخت بسیار ناکارآمد است؟.....
149.....	وقتی با این دیدگاه که "من تحلیل می‌کنم تا درست باشم" عمل می‌کنیم، چه مشکلات منفی‌ای به وجود می‌آید؟
162.....	تمرین بخش دوم

◆ بخش سوم

167.....	فصل یازدهم: در دنیای معامله‌گری، دیدگاه‌های ذهنی مهارت‌های اساسی به شمار می‌روند.
168.....	تفاوت بین مهارت‌های فیزیکی و ذهنی.....
170.....	عامل خفگی.....
173.....	ویژگی اول: آن‌ها اشتیاق به دانستن دارند.
173.....	ویژگی دوم: آن‌ها دیدگاهی قهرمانانه دارند.
181.....	چه چیزی پشت این بی‌انگیزگی بود؟

185	فصل دوازدهم: ساختن یک بنیان ذهنی برای کسب نتایج پایدار
185	مقدمه
187	مهارت های لازم برای کسب نتایج پایدار
188	دیدگاه ها
191	اتخاذ دیدگاهی که انجام کار درست را آسان می کند
193	فصل سیزدهم: دیدگاه دستگاه اسلات
199	عدم قطعیت کامل بدون کنترل
203	1: اطلاعات داخلی
204	2: چه چیزی در مورد معامله بر اساس اخبار می دانیم؟
207	3: وقتی معاملات خود را بر اساس معیارهای بنیادی انجام می دهیم، چه می دانیم؟
208	4: وقتی معاملات خود را بر اساس تحلیل تکنیکال انجام می دهیم، چه می دانیم؟
	فصل چهاردهم: آیا معامله گرانی که از تحلیل برای پیش بینی حرکت قیمت استفاده می کنند، دست
209	به قمار می زنند؟
211	مزایای پذیرش این باور که در حال قمار هستیم
215	فصل پانزدهم: جمع بندی
219	تمرین بخش سوم

♦ بخش چهارم

223	فصل شانزدهم: تثبیت ذهنیت احتمالی
224	ایجاد یک سیستم اعتقادی قاطع در ماهیت احتمالی معامله گری
259	فصل هفدهم: معامله گری مکانیکی
259	مقدمه
273	فصل هجدهم: معامله گری ذهنی
274	منظورم از مهارت های خودنظارتی چیست؟
285	خلاصه
291	فصل نوزدهم: معامله گری شهودی
294	اطلاعات خلاقانه از کجا می آید؟
295	چگونه ناخواسته فرآیند خلاقیت را کشف کردم
302	شهود
305	فصل بیستم: اهمیت شناخت خودتان به عنوان یک معامله گر
307	دفتر معاملاتی چیست؟
316	مثال شماره 1
317	مثال شماره 2
322	معامله گری هم درست به همین صورت است!
330	تمرین بخش چهارم