

# معامله‌گری بدون خطأ

راهنمای عملی برای غلبه بر احساسات

تألیف:

ایمان سبقت

آراد کتاب

سپتامبر، ۱۳۷۰	سازمان اسناد و پژوهشی
عنوان و پدیدآور	معامله‌گری بدون خطای راهنمای عملی برای غلبه بر احساسات/تألیف: ایمان سبق.
مشخصات نشر	تهران، آراد کتاب، ۲۳۷ ص،
مشخصات ظاهری	شابک ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۷۱۸-۷
موضوع	سرمایه‌گذاری - جنبه‌های روانشناسی
موضوع	بازار سرمایه - جنبه‌های روانشناسی
ردی‌بندی کنگره	HG ۴۵۱۵/۱۵
ردی‌بندی دیوبی	۳۳۲/۶۰۱۹
شماره کتابخانه ملی	۱۰۰۵۵۷۰۳

## معامله‌گری بدون خطای

- 
- |   |  |
|---|--|
| <input checked="" type="checkbox"/> ناشر: آراد کتاب   | <input checked="" type="checkbox"/> تالیف: ایمان سبق   |
| <input checked="" type="checkbox"/> تیراژ: ۵۰۰ جلد    | <input checked="" type="checkbox"/> نوبت چاپ: اول ۱۴۰۴ |
| <input checked="" type="checkbox"/> قیمت: ۲۹۵۰۰ تومان | <input checked="" type="checkbox"/> لیتوگرافی: آرمانسا |
| شابک: ۹۷۸-۶۰۰-۱۸۶-۷۱۸-۷                               |  |
- 

حق چاپ برای ناشر محفوظ است. کلیه حقوق و حق چاپ متن، طرح روی جلد و عنوان کتاب با نگرش به قانون حمایت حقوق مؤلفان، مصنفان و هنرمندان مصوب ۱۳۴۸ برای انتشارات آراد کتاب محفوظ است و متخلفین تحت پیگرد قانونی قرار می‌گیرند.

مرکز پخش و فروش:

تلفن: ۰۹۳۵۳۰۶۲۴۵۸ - ۶۶۴۸۲۲۲۶ - ۶۶۹۷۵۲۸۵  
انتشارات آراد کتاب

خرید آنلاین از سایت: [www.aradbook.com](http://www.aradbook.com)

تقدیم به پدر و مادر عزیزم

## فهرست مطالب

عنوان	صفحة
مقدمه	12
◆بخش اول: اهمیت روانشناسی در معامله‌گری	13
1. بازارها منطقی نیستند؛ آن‌ها بر پایه روانشناسی جمعی حرکت می‌کنند	13
1,1 چرا این اتفاق می‌افتد؟	14
1,2 چگونه این کار را انجام می‌دهند؟	15
2. تأثیر روانشناسی و احساسات بر معاملات	15
3. تصمیمات احساسی چگونه منجر به شکست در معاملات می‌شوند؟	15
نمونه‌هایی از تصمیمات احساسی و تأثیرات منفی آن‌ها	16
4. نقش ترس (Fear) و طمع (Greed) در معامله‌گری	16
4,1 ترس (Fear) در معامله‌گری	16
4,2 طمع (Greed) در معامله‌گری	16
◆بخش دوم: خطاهای شناختی و تأثیر آنها بر معاملات	19
1. تعریف خطاهای شناختی در معامله‌گری	19
1,1 چرا خطاهای شناختی در معامله‌گری اهمیت دارند؟	20
2. رایج‌ترین خطاهای شناختی در معامله‌گری	21
3. نحوه فریب خوردن ذهن در معامله‌گری	23
4. راهکارهای مقابله با خطاهای شناختی در معامله‌گری	25
◆بخش سوم: اشتباهات رایج معامله‌گران	29
1. ترس از دادن فرصلت (FOMO)	29
1,1 تعریف FOMO در معامله‌گری	29
1,2 چرا FOMO در معامله‌گری ایجاد می‌شود؟	30
1,3 تأثیر FOMO بر تصمیمات معاملاتی	30
1,4 اثرات روانی و طولانی‌مدت FOMO	30
1,5 مثال‌هایی از FOMO در بازارهای مالی	31
1,6 چگونه با FOMO مقابله کنیم؟	31
2. خروج زودهنگام از معامله	32
2,1 تعریف خروج زودهنگام از معامله	32
2,2 چرا خروج زودهنگام از معامله خ می‌دهد؟	32
2,3 تأثیرات خروج زودهنگام بر عملکرد معاملاتی	33
2,4 مثال‌هایی از خروج زودهنگام در بازارهای مالی	34

35.....	2,5 راهکارهای مقابله با خروج زودهنگام از معامله
35.....	3. معامله بیش از حد(Overtrading)
35.....	3,1 تعریف معامله بیش از حد(Overtrading)
36.....	3,2 چرا معامله بیش از حد رخ می دهد؟
37.....	3,3 تأثیرات معامله بیش از حد بر عملکرد معامله گر
37.....	3,4 مثال هایی از معامله بیش از حد در بازارهای مالی
38.....	3,5 راهکارهای مقابله با معامله بیش از حد
39.....	4. دنبال کردن معاملات دیگران(Herd Mentality)
39.....	4,1 تعریف اثر گلهای و دنبال کردن معاملات دیگران
39.....	4,2 چرا اثر گلهای در بازارهای مالی رخ می دهد؟
40.....	4,3 تأثیرات اثر گلهای بر تصمیمات معاملاتی
41.....	4,4 مثال هایی از اثر گلهای در بازارهای مالی
42.....	4,5 چگونه از اثر گلهای جلوگیری کنیم؟
42.....	5. عدم پذیرش خطا و اصرار به معامله زیانده (Loss Aversion)
43.....	5,1 تعریف زیان گریزی و عدم پذیرش خطا
43.....	5,2 چرا زیان گریزی رخ می دهد؟
44.....	5,3 تأثیرات زیان گریزی بر تصمیمات معاملاتی
45.....	5,4 چگونه از زیان گریزی جلوگیری کنیم؟
46.....	6. انتقام گیری از بازار(Revenge Trading)
46.....	6,1 چرا انتقام گیری از بازار رخ می دهد؟
47.....	6,2 تأثیرات انتقام گیری از بازار بر تصمیمات معاملاتی
48.....	6,3 چگونه از انتقام گیری از بازار جلوگیری کنیم؟
49.....	7. پرهیز از پذیرش زیان(Averaging Down)
49.....	7,1 چرا پرهیز از پذیرش زیان رخ می دهد؟
50.....	7,2 تأثیرات پرهیز از پذیرش زیان بر تصمیمات معاملاتی
51.....	7,3 چگونه از پرهیز از پذیرش زیان جلوگیری کنیم؟
52.....	8. تغییر برنامه ریزی شده و بدون دلیل(Plan Deviation)
52.....	8,1 چرا تغییر برنامه ریزی شده و بدون دلیل رخ می دهد؟
53.....	8,2 تأثیرات تغییر برنامه ریزی شده و بدون دلیل بر تصمیمات معاملاتی
55.....	8,3 چگونه از تغییرات برنامه ریزی شده و بدون دلیل جلوگیری کنیم؟
55.....	9. دیر وارد شدن به معامله به خاطر تردید(Analysis Paralysis)
56.....	9,1 چرا دیر وارد شدن به معامله به خاطر تردید رخ می دهد؟
57.....	9,2 تأثیرات دیر وارد شدن به معامله به خاطر تردید
58.....	9,3 چگونه از دیر وارد شدن به معامله به خاطر تردید جلوگیری کنیم؟

59.....	10.1 افراط در تحلیل و بررسی اطلاعات(Information Overload)
59.....	10,1 چرا افراط در تحلیل و بررسی اطلاعات رخ می دهد؟
60.....	10,2 تأثیرات افراط در تحلیل و بررسی اطلاعات
61.....	10,3 چگونه از افراط در تحلیل و بررسی اطلاعات جلوگیری کنیم؟
62.....	11. خوشبینی غیرواقعی و امیدواری بیش از حد(Overconfidence)
62.....	11,1 چرا خوشبینی غیرواقعی و امیدواری بیش از حد رخ می دهد؟
64.....	11,2 تأثیرات خوشبینی غیرواقعی در معامله‌گری
65.....	11,3 چگونه از خوشبینی غیرواقعی جلوگیری کنیم؟
65.....	12. نادیده گرفتن ضررهای کوچک(Small Loss Neglect)
66.....	12,1 چرا نادیده گرفتن ضررهای کوچک رخ می دهد؟
67.....	12,2 تأثیرات نادیده گرفتن ضررهای کوچک در معامله‌گری
68.....	12,3 چگونه از نادیده گرفتن ضررهای کوچک جلوگیری کنیم؟
68.....	13. اتکا به الگوهای تصادفی(Gambler's Fallacy)
69.....	13,1 چرا اتکا به الگوهای تصادفی رخ می دهد؟
70.....	13,2 تأثیرات اتکا به الگوهای تصادفی در معامله‌گری
71.....	13,3 چگونه از اتکا به الگوهای تصادفی جلوگیری کنیم؟
72.....	14. انتظار نتیجه سریع(Immediate Gratification)
72.....	14,1 چرا انتظار نتیجه سریع در معاملات اتفاق می افتد؟
73.....	14,2 تأثیرات انتظار نتیجه سریع در معاملات
74.....	14,3 چگونه از انتظار نتیجه سریع در معاملات جلوگیری کنیم؟
75.....	15. پافشاری بر راههای شکستخورده(Anchoring Bias)
76.....	15,1 چرا پافشاری بر راههای شکستخورده اتفاق می افتد؟
76.....	15,2 تأثیرات پافشاری بر راههای شکستخورده در معاملات
77.....	15,3 چگونه از پافشاری بر راههای شکستخورده جلوگیری کنیم؟
78.....	16. خودفریبی برای توجیه خطا(Self-Justification)
78.....	16,1 چرا خودفریبی برای توجیه خطا اتفاق می افتد؟
79.....	16,2 تأثیرات خودفریبی برای توجیه خطا در معاملات
80.....	16,3 چگونه از خودفریبی برای توجیه خطا جلوگیری کنیم؟
81.....	17. مقایسه خود با دیگران(Comparison Bias)
81.....	17,1 چرا مقایسه خود با دیگران اتفاق می افتد؟
82.....	17,2 تأثیرات مقایسه خود با دیگران در معاملات
83.....	17,3 چگونه از مقایسه خود با دیگران جلوگیری کنیم؟
84.....	18. ناتوانی در بستن معامله زیانده(Sunk Cost Fallacy)
84.....	18,1 چرا Sunk Cost Fallacy اتفاق می افتد؟

85.....	18,2 تأثیرات Sunk Cost Fallacy در معاملات.....
86.....	18,3 چگونه از Sunk Cost Fallacy جلوگیری کنیم؟.....
87.....	19,1 عدم مدیریت ریسک به دلیل اعتماد به استراتژی (Ignoring Risk Management).....
87.....	19,1 چرا Ignoring Risk Management اتفاق می‌افتد؟.....
88.....	19,2 تأثیرات عدم مدیریت ریسک بر معاملات.....
89.....	19,3 چگونه از Ignoring Risk Management جلوگیری کنیم؟.....
90.....	20,0 ایجاد داستان‌های خیالی درباره بازار (Narrative Fallacy).....
90.....	20,1 چرا Narrative Fallacy اتفاق می‌افتد؟.....
91.....	20,2 تأثیرات Narrative Fallacy در تصمیم‌گیری‌های مالی.....
92.....	20,3 چگونه از Narrative Fallacy جلوگیری کنیم؟.....
93.....	21,1 پرهیز از تحلیل دقیق به دلیل زمان بر بودن (Lazy Analysis).....
93.....	21,1 چرا Lazy Analysis اتفاق می‌افتد؟.....
95.....	21,2 تأثیرات Lazy Analysis در تصمیم‌گیری‌های مالی.....
96.....	21,3 چگونه از Lazy Analysis جلوگیری کنیم؟.....
97.....	22,0 نادیده گرفتن قوانین معاملاتی به دلیل هیجان (Excitement Bias).....
97.....	22,1 هیجان و روان‌شناسی بازار.....
98.....	22,2 تأثیرات Excitement Bias در تصمیم‌گیری‌های معاملاتی.....
99.....	22,3 چرا هیجان تا این حد می‌تواند تأثیرگذار باشد؟.....
99.....	22,4 چگونه از Excitement Bias جلوگیری کنیم؟.....
100.....	23,0 انتظار برای فرصت‌های کامل و بدون نقص (Perfectionism).....
100.....	23,1 کمال‌گرایی و ویژگی‌های آن در معاملات.....
101.....	23,2 مشکلات ناشی از کمال‌گرایی در معاملات.....
102.....	23,3 چرا معامله‌گران به کمال‌گرایی دچار می‌شوند؟.....
103.....	23,4 چگونه می‌توان از کمال‌گرایی در معاملات اجتناب کرد؟.....
103.....	24,0 نادیده گرفتن اخبار و رویدادهای مهم (News Neglect).....
104.....	24,1 ویژگی‌های نادیده گرفتن اخبار و رویدادهای مهم.....
104.....	24,2 مشکلات ناشی از نادیده گرفتن اخبار و رویدادهای مهم.....
106.....	24,3 چگونه از نادیده گرفتن اخبار و رویدادهای مهم اجتناب کنیم؟.....
106.....	25,0 بی‌توجهی به حجم معاملات (Volume Neglect).....
107.....	25,1 ویژگی‌های بی‌توجهی به حجم معاملات.....
107.....	25,2 مشکلات ناشی از بی‌توجهی به حجم معاملات.....
108.....	25,3 چگونه از بی‌توجهی به حجم معاملات اجتناب کنیم؟.....
109.....	26,0 پیروی از نظرات افراد معروف (Celebrity Endorsement Bias).....
109.....	26,1 ویژگی‌های پیروی از نظرات افراد معروف.....

110.....	26,2 دلایل بروز پیروی از نظرات افراد معروف
111.....	26,3 پیامدهای پیروی از نظرات افراد معروف
112.....	26,4 چگونه از پیروی از نظرات افراد معروف اجتناب کنیم؟
112....	27. نادیده گرفتن تحلیل بنیادی به دلیل تمرکز بر تحلیل تکنیکال (Fundamental Neglect)
113.....	27,1 تحلیل بنیادی و تکنیکال: تفاوت‌ها و کاربردها
113.....	27,2 دلایل بروز نادیده گرفتن تحلیل بنیادی
114.....	27,3 پیامدهای نادیده گرفتن تحلیل بنیادی
115.....	27,4 چگونه از نادیده گرفتن تحلیل بنیادی جلوگیری کنیم؟
116.....	28. خطای اندازه‌گیری عملکرد بر اساس نتیجه یک معامله (Outcome Bias)
116.....	28,1 تعریف Outcome Bias
117.....	28,2 دلایل بروز Outcome Bias
117.....	28,3 پیامدهای Outcome Bias
118.....	28,4 چگونه از Outcome Bias جلوگیری کنیم؟
119.....	29. تمرکز بر بردهای کوچک و نادیده گرفتن سود بلندمدت (Short-Term Focus)
119.....	29,1 تعریف Short-Term Focus
120.....	29,2 دلایل بروز تمرکز بر بردهای کوچک
120.....	29,3 پیامدهای تمرکز بر بردهای کوچک
121.....	29,4 چگونه از تمرکز بر بردهای کوچک جلوگیری کنیم؟
122.....	30. ترس از خطا کردن (Fear of Making Mistakes)
122.....	30,1 تعریف ترس از خطا کردن
123.....	30,2 دلایل بروز ترس از خطا کردن
124.....	30,3 پیامدهای ترس از خطا کردن
124.....	30,4 چگونه می‌توان بر ترس از خطا کردن غلبه کرد؟
126.....	31. تلاش برای جبران با حجم بیشتر (Compensatory Trading)
126.....	31,1 تعریف تلاش برای جبران با حجم بیشتر
126.....	31,2 دلایل بروز تلاش برای جبران با حجم بیشتر
127.....	31,3 پیامدهای تلاش برای جبران با حجم بیشتر
128.....	31,4 چگونه می‌توان با تلاش برای جبران با حجم بیشتر مقابله کرد؟
129.....	32. نادیده گرفتن محدودیت‌های شخصی (Ignoring Personal Limits)
129.....	32,1 تعریف نادیده گرفتن محدودیت‌های شخصی
130.....	32,2 دلایل نادیده گرفتن محدودیت‌های شخصی
131.....	32,3 پیامدهای نادیده گرفتن محدودیت‌های شخصی
132.....	32,4 چگونه می‌توان با نادیده گرفتن محدودیت‌های شخصی مقابله کرد؟
132.....	33. پیش‌فرض‌های ذهنی در مورد روند بازار (Preconceived Notions)

133.....	33,1	تعريف پیشفرضهای ذهنی در مورد روند بازار .....
133.....	33,2	دلالیل شکل‌گیری پیشفرضهای ذهنی در مورد روند بازار .....
134.....	33,3	پیامدهای پیشفرضهای ذهنی در مورد روند بازار .....
135.....	33,4	چگونه می‌توان با پیشفرضهای ذهنی مقابله کرد؟ .....
136.....	34	34. استفاده از سود معاملاتی به عنوان سرمایه جدید (House Money Effect) .....
136.....	34,1	34,1 تعريف اثر پول خانه (House Money Effect) .....
137.....	34,2	34,2 دلالیل شکل‌گیری اثر پول خانه .....
138.....	34,3	34,3 پیامدهای اثر پول خانه .....
139.....	34,4	34,4 چگونه با اثر پول خانه مقابله کنیم؟ .....
139.....	35	35. تغییر روش‌های معاملاتی به دلیل سودهای موقت (Switching Strategies) .....
140.....	35,1	35,1 تعريف تغییر استراتژی‌های معاملاتی به دلیل سودهای موقت .....
140.....	35,2	35,2 دلالیل تغییر استراتژی‌ها بر اساس سودهای موقت .....
141.....	35,3	35,3 پیامدهای تغییر استراتژی‌های معاملاتی به دلیل سودهای موقت .....
142.....	35,4	35,4 چگونه از تغییر استراتژی‌ها بر اساس سودهای موقت جلوگیری کنیم؟ .....
143.....	36	36. افراط در استفاده از اهرم (Excessive Leverage) .....
143.....	36,1	36,1 تعريف و مفهوم اهرم مالی .....
144.....	36,2	36,2 دلالیل تمایل به استفاده از اهرم بیش از حد .....
145.....	36,3	36,3 پیامدهای منفی افراط در استفاده از اهرم .....
146.....	36,4	36,4 چگونه از افراط در استفاده از اهرم جلوگیری کنیم؟ .....
146.....	37	37. تکیه بر شанс (Luck Dependence) .....
147.....	37,1	37,1 تعريف تکیه بر شанс .....
147.....	37,2	37,2 دلالیل تمایل به تکیه بر شанс .....
148.....	37,3	37,3 پیامدهای تکیه بر شанс .....
149.....	37,4	37,4 چگونه از تکیه بر شанс جلوگیری کنیم؟ .....
150.....	38	38. نادیده گرفتن هزینه‌های معامله (Ignoring Transaction Costs) .....
150.....	38,1	38,1 تعريف هزینه‌های معامله .....
151.....	38,2	38,2 دلالیل نادیده گرفتن هزینه‌های معامله .....
152.....	38,3	38,3 پیامدهای نادیده گرفتن هزینه‌های معامله .....
153.....	38,4	38,4 چگونه هزینه‌های معامله را مدیریت کنیم؟ .....
153.....	39	39. عدم پذیرش توصیه‌های منتورها (Mentor Ignorance) .....
154.....	39,1	39,1 تعريف و اهمیت منتور .....
154.....	39,2	39,2 دلالیل عدم پذیرش توصیه‌های منتورها .....
155.....	39,3	39,3 پیامدهای عدم پذیرش توصیه‌های منتورها .....
156.....	39,4	39,4 چگونه از مشاوره منتورها بهره‌مند شویم؟ .....

157 .....	40. رها کردن معاملات به دلیل ترس (Fear-Induced Exit)
157 .....	40,1 تعریف Fear-Induced Exit
158 .....	40,2 دلایل و علل ترس در معاملات
158 .....	40,3 پیامدهای رها کردن معاملات به دلیل ترس
159 .....	40,4 راهکارهایی برای مقابله با ترس و جلوگیری از رها کردن معاملات
160 .....	41. عدم بهروزرسانی استراتژی بر اساس داده‌های جدید (Stagnation)
161 .....	41,1 تعریف Stagnation
161 .....	41,2 دلایل و علل عدم بهروزرسانی استراتژی‌ها
162 .....	41,3 پیامدهای عدم بهروزرسانی استراتژی‌ها
163 .....	41,4 راهکارهایی برای بهروزرسانی استراتژی‌ها
164 .....	42. افراط در تحلیل (Analysis Paralysis)
164 .....	42,1 علل و دلایل افراط در تحلیل
165 .....	42,2 پیامدهای افراط در تحلیل
166 .....	42,3 راهکارهایی برای مقابله با افراط در تحلیل
167 .....	43. تمرکز بر قیمت‌های تاریخی (Historical Price Focus)
167 .....	43,1 دلایل تمرکز بر قیمت‌های تاریخی
168 .....	43,2 پیامدهای تمرکز افراطی بر قیمت‌های تاریخی
169 .....	43,3 چگونه با تمرکز بیش از حد بر قیمت‌های تاریخی مقابله کنیم؟
170 .....	44. توسعه استراتژی‌های پیچیده (Overcomplication)
171 .....	44,1 دلایل توسعه استراتژی‌های پیچیده
172 .....	44,2 خطرات توسعه استراتژی‌های پیچیده
173 .....	44,3 چگونه از پیچیدگی بی‌جا جلوگیری کنیم؟
174 .....	45. بی‌توجهی به استراحت و مدیریت زمان (Ignoring Rest)
174 .....	45,1 چرا معامله‌گران به استراحت و مدیریت زمان بی‌توجه هستند؟
175 .....	45,2 پیامدهای بی‌توجهی به استراحت و مدیریت زمان
176 .....	45,3 راهکارهای بهبود استراحت و مدیریت زمان در معاملات
177 .....	46. تجربه‌گرایی بدون یادگیری (Experience Without Learning)
177 .....	46,1 دلایل تجربه‌گرایی بدون یادگیری
178 .....	46,2 پیامدهای تجربه‌گرایی بدون یادگیری
179 .....	46,3 راهکارهایی برای تبدیل تجربه به یک منبع یادگیری
180 .....	47. سرسختی در برابر تغییرات بازار (Stubbornness)
180 .....	47,1 دلایل سرسختی در برابر تغییرات بازار
181 .....	47,2 پیامدهای سرسختی در برابر تغییرات بازار
182 .....	47,3 چگونه انعطاف‌پذیری را جایگزین سرسختی کنیم؟

183.....	48. توجه بیش از حد به احساسات و هیجانات (Emotional Trading)
183.....	48,1 چرا معامله‌گران تحت تأثیر احساسات قرار می‌گیرند؟
184.....	48,2 تأثیر معاملات احساسی بر عملکرد معامله‌گران
185.....	48,3 چگونه احساسات را در معاملات کنترل کنیم؟
186.....	49. کاهش احساس مالکیت به سرمایه (Detachment)
186.....	49,1 چرا معامله‌گران به سرمایه خود وابسته می‌شوند؟
187.....	49,2 پیامدهای وابستگی احساسی به سرمایه
188.....	49,3 چگونه وابستگی احساسی به سرمایه را کاهش دهیم؟
189.....	50. غفلت از بررسی نتایج معاملات (Results Neglect)
189.....	50,1 چرا معامله‌گران از بررسی نتایج معاملات خود غفلت می‌کنند؟
190.....	50,2 پیامدهای غفلت از بررسی نتایج معاملات
191.....	50,3 چگونه نتایج معاملات را به طور مؤثر بررسی کنیم؟
193.....	◆بخش چهارم: راهکارها
193.....	4. روشهای کنترل احساسات و هیجانات
201.....	4,2 بهبود مدیریت سرمایه و ریسک
211.....	4,3 نظارت مستمر بر ریسک‌ها و بازنگری در استراتژی‌ها
218.....	3. تحلیل عملکرد معامله پس از ورود
233.....	◆بخش پنجم: جمع‌بندی و نتیجه‌گیری
233.....	خلاصه‌ای از مهم‌ترین درس‌ها
234.....	پیشنهادات برای بهبود عملکرد معامله‌گری
234.....	ایجاد برنامه معاملاتی مشخص
235.....	تمرکز بر یادگیری مداوم
235.....	استفاده از نرم‌افزارهای تحلیلی و ابزارهای فنی
237.....	سخن پایانی نویسنده